

Eric KASTRIOTTIS
95340 RONQUEROLLES
France
+33 6 51 75 82 67



06/12/1964
Divorcé(e)

Responsable Commercial

EXPERIENCES

Responsable Commercial

11/08 - 07/11

HEPPNER Transport & Logistics, GONESSE(France (Métropole))

Commercialisation de services logistiques Nationaux & Internationaux (Messagerie, Express, Internationale, Affrètement)

Responsable Commercial au sein de l'Agence de GONESSE (95), j'ai pour mission l'entretien et le développement d'un portefeuille de 2 millions d'euros environ sur le nord de la Région Parisienne (95, 92).

Commercial Grands Comptes

04/07 - 11/08

MORY Supply Chain Specialists, MITRY MORY(France (Métropole))

Commercialisation de services logistiques Nationaux & Internationaux (Messagerie, Express, Internationale, Affrètement)

Grands Comptes au sein de l'Agence de MITRY MORY (77), j'ai pour unique mission l'acquisition de nouveaux Clients. J'ai fait signer deux protocoles d'accord significatifs en 1 an pour un potentiel de 700 K€. Deux ex-clients (Groupe HEPPNER) me confirment une période de test dès la rentrée de septembre 2008, potentiel 700 K€.

Responsable du Service Commercial

10/04 - 03/07

Deutsche Bahn SCHENKER-JOYAU, LA COURNEUVE(France (Métropole))

Commercialisation de services logistiques Nationaux & Internationaux (Messagerie, 24 h garanti, Express, Internationale, Affrètement)

Responsable du Service Commercial de l'Agence de Paris La Courneuve, j'ai pour mission le développement de cette nouvelle structure créée 2 ans et demi auparavant. Deux commerciaux sous ma responsabilité hiérarchique directe participent au sein de notre équipe à la réalisation de cet objectif. Nous avons fait progresser le CA de 2 millions d'euros de « new business » en 2 ans et demi dont 1,2 millions à titre personnel.

Commercial

05/99 - 09/04

GROUPE HEPPNER, GONESSE(France (Métropole))

Commercialisation de services logistiques Nationaux (Messagerie Nationale, Affrètement)

Responsable du développement de 3 départements de la Région Parisienne (60, 92, 93). Secondé d'une assistante sous ma responsabilité hiérarchique directe, nous avons participé activement au développement du C.A de la nouvelle Agence (2000) de GONESSE (95). J'ai acquis durant ces 5 années, 3,5 millions d'euros de nouveaux clients. J'ai constaté à quel point il est fondamentale de faire fonctionner la synergie entre les métiers.

Commercial

01/94 - 04/99

PARIS SUD OUEST, PARIS 11ème(France (Métropole))

Commercialisation de services logistiques Régionaux et Nationaux (Messagerie, 24 h garanti, Affrètement)

Responsable du développement de deux départements de la Région Parisienne (60, 95), au sein de cette PME agissant en tant que commissionnaire de transport, j'ai pu consolider durant ces 5 années, les fondamentaux de la vente du transport de messagerie dans un réseau non intégré. J'ai mesuré également l'importance du Service Affrètement dans une structure de cette taille.

Commercial

07/92 - 12/94

95 EXPRESS, SAINT OUEN L'AUMONE(France (Métropole))

Commercialisation de Messagerie Express Nationale

Délégué Commercial

06/89 - 06/92

PROST TRANSPORTS, BERNES SUR OISE(France (Métropole))

Commercialisation de services logistiques Nationaux et Internationaux (Messagerie, 24 h garanti, Express, Internationale, Affrètement)

COMPETENCES

Entretien Développement de Clientèle

LOISIRS

Sports : Ski, Course Automobile (24 h de PARIS), Karting.

Loisirs : Informatique (connaissance des logiciels : Microsoft Office, Lotus Notes, Octave, ABBYY FineReader, etc...).

LANGUES

Anglais
Espagnol

FORMATIONS

« Plan de formation commerciale » <i>Formations HEPPNER Transport & Logistics (Commerce & Transport), GONESSE(France (Métropole))</i>	2008 - 2011
« Plan de formation commerciale » <i>Formations MORY Supply Chain Specialits (Commerce & Transport), MITRY MORY(France (Métropole))</i>	2007 - 2008
« Plan de formation commerciale » <i>Formations SCHENKER-JOYAU (Commerce & Transport), LA COURNEUVE(France (Métropole))</i>	2004 - 2007
« Techniques d'organisation » - « Macros sur Excel 7 » - « L'Analyse transactionnelle » <i>Formations HEPPNER (Commerce & Transport), GONESSE(France (Métropole))</i>	1999 - 2003
« Principes et techniques de vente » - « L'Analyse transactionnelle » <i>Stages FK DEVELOPPEMENT (Commerce & Transport), SAINT OUEN L'AUMONE(France (Métropole))</i>	1993 - 1993
« Le vendeur conseil en transport et logistique » <i>AFT IFTIM (Transport), NOGENT SUR OISE(France (Métropole))</i>	1989 - 1989
TERMINAL G2 <i>PIGIER (COMPTABILITE GESTION), ENGHIEEN(France (Métropole))</i>	1985 - 1986
AGENT ADMINISTRATIF <i>Lycée d'Enseignement Professionnel (COMPTABILITE GESTION), BEAUMONT SUR OISE(France (Métropole))</i>	1982 - 1984