



AURÉLIE LACOMBE

Digital Marketing & e-Commerce

http://www.cwwanted.com/cv_en_ligne/digital_marketing_e_commerce



Aguerrie en marketing et communication, passionnée des médias et des nouvelles technologies, j'accompagne les professionnels dans leur stratégie de communication digitale.

A travers mes interventions, je transmets mes connaissances du monde digital dans le but d'aider les professionnels à valoriser leurs compétences, accroître leur visibilité, contrôler leur e-réputation et construire leur marque personnelle sur le web.

Titulaire d'un Master Marketing et E-Commerce sur Internet.



Célibataire
Suisse
6/4/1985 - 30 ans



@ aurelie.lacombe@cwwanted.com

26 Rue de Candolle
1205 Genève
Suisse



Métier

Marketing / Publicité / PR / Médias
Marketing direct / Online Marketing

Secteur d'activité
Informatique / Internet



POINTS FORTS

Passionnée Dynamique Créative Social Media Marketing E-commerce Gestion de projet Web



EXPÉRIENCES

Responsable e-Marketing

Gamaki Studio • Genève • Suisse

2013 - En cours

GamakiStudio

- › En charge de la Stratégie digitale, de l'acquisition de trafic et du développement des ventes e-commerce
- › Définition et mise en place de la stratégie digitale et e-Commerce de chacune des marques en collaboration avec le Directeur Digital Groupe : (Différents projets en cours ou à l'étude : Digitalisation du réseau, mise en place de Store Locator, développement du Cross Canal et d'un CRM Cross Canal, stratégie Mobile Marques).
- › Définition et gestion de la stratégie d'acquisition (SEO, SEA, Affiliation, Emailing, Retargeting, shoppbots).
- › Mesure de la performance des leviers et optimisations des données Site Centric (navigation, analyses des landing pages, etc...).
- › Digital Branding en collaboration avec l'équipe de Web Brand Managers : Mise en place de plans Média et d'opérations sur les réseaux sociaux.

Responsable marketing

AttraktivComm SA • Genève • Suisse

2010 - 2013 (3 ans)

- › Marketing produit / stratégique: Etude de faisabilité, audit, étude concurrentielle, travail sur le positionnement et la notoriété de la marque, analyse des besoins et relations clients (B2B -B2C), participation au développement du produit et de la politique du prix...
- › Développement des relations clients et communautés web: contenu éditorial et optimisation (FB, Blog, LinkedIn, YouTube...)



FORMATIONS

Master Marketing et E-Commerce sur Internet

Pôle Universitaire Léonard de Stucki (Marketing, Communication, Management) (MBA) • Lausanne • Suisse

2005 - 2008



LANGUES

- › Français
- › Anglais
- › Allemand



COMPÉTENCES

Social Media marketing

- › Web Strategies

Disponibilité

Entre 1 et 3 mois

Années d'expérience

5 à 7 ans

Niveau d'études

Masters / MBA

- › E-Reputation *****
- › Online Communities *****
- › Branding *****
- › Marketing Strategy *****

E-commerce

- › Administration de Sites Internet *****
- › Gestion de contenu et animation commerciale *****
- › Gestion de la politique de vente et respect des objectifs *****
- › e-CRM *****

Gestion de projets web

- › Analyse des besoins, fonctionnalités, ergonomie et design *****
- › Rédaction de cahiers des charges *****
- › Briefings et sélection des prestataires *****
- › Pilotage de projets transversaux *****

Informatique**Bureautique**

- › Suite Office *****
- › HTML - Photoshop *****

Outils e-Marketing

- › Ecircle - Eulerian *****
-